



AXE 2 : Manager et gérer sa structure

Réaliser les montages financiers – niveau 2



17/10 après-midi
18/10 matin



A distance

Lorsque la formation est réalisée à distance, elle se déroule en **visioconférence** avec partage de documents en amont de la réalisation de l'action. Les stagiaires doivent avoir un PC avec une webcam et une connexion internet suffisante afin de pouvoir suivre la formation.



En présentiel

Lorsque la formation est réalisée en présentiel, elle se déroule au **Carif-Oref - 22 Rue Sainte Barbe 3ème étage - 13002 Marseille**.



Prestataire – PERSPECTIVE
Intervenant(es) : Armen TIMOURDJIAN



Responsables de formation,
responsables pédagogique,
coordinateur de formation,
formateurs



7h (2 demi-journées à distance)
9h → 12h30 13h30 → 17h



Tarifs

350 € / participant
Le Carif-Oref n'est pas assujéti à la TVA



Délais d'inscription

Inscription possible 48h avant le début de la formation



Prérequis

Aucun



CONTEXTE

Objectifs généraux

- Connaître les règles de cofinancement, savoir articuler les dispositifs (CPF renouvelé/plan de développement des compétences...)
- Avoir la capacité d'aider ses clients à monter les dossiers de financement
- Respecter les procédures relatives au contrôle du service fait

Objectifs opérationnels

A l'issue de la formation les participants seront capables de :

- Utiliser l'ensemble des dispositifs de financement mobilisables
- Accompagner leurs clients dans l'élaboration et l'optimisation des solutions de prise en charge.

CONTENU

1/ Adapter sa stratégie financière et commerciale par rapport à la

réforme de la FPC du 05 septembre 2018 et des décrets suivant (*mise à jour « Décret de sous-traitance » n° 2023-1350 du 28 décembre 2023 et V9 du RNQ du 8 janvier 2024*)

2/ Maîtriser les enjeux de l'assouplissement de la notion d'action de formation et des nouvelles attentes en termes de qualité des actions de formation

3/ Identifier les opportunités créées par :

- l'évolution des contributions formation
- les taux de contribution et le fléchage des contributions
- l'obligation d'adaptation au poste et à l'emploi et ses conséquences juridiques et sociales

4/ Dissocier la stratégie BtoC et BtoB :

- Quels dispositifs de financement spécifiques pour les particuliers / BtoC ?
- Quels dispositifs de financement spécifiques pour les salariés / BtoB ?
- Quels dispositifs de financement spécifiques pour les indépendants ?
- Quels dispositifs de financement spécifiques pour les demandeurs d'emplois ?

5/ Zoom sur le CPF en 2024 : gachis ou opportunité de croissance ?

- comment se positionner sur le CPF en 2024 ?
- reste à charge : problème ou solution ?
- cofinancement : le CPF au service du BtoB ?

Cas pratiques simples et complexes jusqu'à ingénierie globale d'un plan de formation.



MÉTHODE ET ORGANISATION PÉDAGOGIQUE

- Démarche et méthodes pédagogiques
 - Démarche active, centrée sur l'apprenant qui « agit »
 - Méthodes :

Participative (questionnement des participants)

Active (faisant appel à l'expérience, à la réflexion, à l'initiative et à la motivation des apprenants).

- Techniques et outils :
- Alternance des techniques suivantes : brefs exposés, exercices (individuels, binômes, sous-groupes), situations professionnelles reconstituées, échanges de pratiques, brainstorming...
- Supports pédagogiques : PowerPoint individuel (Sous forme fichier)
- Modalité pédagogique : A distance

EVALUATION

- En amont de la formation : Evaluation du niveau des participants et recueil des attentes et besoins, avec un questionnaire préalable Google Form.
- Evaluation formative séquencée en cours de module : cas pratiques et quiz
- Evaluation des acquis : quiz final